

## Verhandeln mit Haltung & Persönlichkeit

Ein einzigartiges Training für Ihren Außendienst und Vertrieb!

### Unser Angebot

- ↳ Arbeiten mit echten Gockeln
- ↳ stufenweise Eroberung unterschiedlichster Hähne
- ↳ individuelles Persönlichkeitsprofil  
Insights Discovery 
- ↳ Verkaufstraining vom Verkaufsprofi

### Ihr Nutzen

- ... für hautnahes, nachhaltiges Lernen
- ... für Souveränität in starken Anspannungssituationen
- ... für Mut, Durchsetzungskraft & Zielstrebigkeit
- ... für einen wirkungsvollen Aufbau des Selbstvertrauens
- ... für die Wiederentdeckung und den Spaß an der Herausforderung
- ... für die Erfahrung von natürlichem Stolz und Stärke
- ... für ein besseres Verständnis für sich und andere
- ... für erfolgreiche Abschlüsse für Sie und Ihre Gesprächspartner
- ... für praxisrelevante Themen und das Erlernen der Ansätze marktführender Unternehmen
- ... für kraftvolles Auftreten mit Klarheit

### Anmeldung:

[www.ulla-gockel.de](http://www.ulla-gockel.de) und [www.ellernhof-tagungshotel.de](http://www.ellernhof-tagungshotel.de)

### Als offenes und firmeninternes Seminar buchbar!

Rufen Sie uns an für ein individuelles Angebot

### Veranstaltungsort:

Ellernhof, Akademie für Natur & Business GmbH & Co.KG  
Am Hamberg 20 | 21368 Ellringen (bei Lüneburg)  
Für die Teilnehmer steht ein begrenztes Zimmerkontingent zur Verfügung, bitte rechtzeitig selbst buchen (Tel.: 05851 | 97880)



Das GOCKELTRAINING®

Verhandeln mit Haltung & Persönlichkeit

Ein einzigartiges Training für Ihren Außendienst & Vertrieb!



ULLA GOCKEL &

CHRISTINE HAMESTER-KOCH



Das **GOCKELTRAINING**<sup>®</sup>



Das **GOCKELTRAINING**<sup>®</sup>

## Schluß mit dem Schongang – Lust auf Herausforderung Der richtige Umgang mit schwierigen Kunden

### Der Gockel

Der Gockel ist schwer zu fassen. Sein Territorium macht ihm niemand streitig. Ganz unbemerkt, für sein Gegenüber, scannt er jeden Eindringling frühzeitig ab. Man muss präsent sein, wenn man sich ihm nähert. Ihn zu erobern, ihn zu halten und zu behalten ist eine Kunst. Er nutzt jede Chance, sich seine Freiheit zurück zu holen und schafft es, im kleinsten Moment der Unachtsamkeit, zu entkommen.

Die volle Konzentration ist darauf gerichtet, den Gockel für sich zu gewinnen und ihm Sicherheit zu schenken. Innere Ruhe, Klarheit und Entscheidungskraft spürt der Gockel, wenn das im Gegenüber wirklich zu finden ist. Es gilt die eigenen Kräfte für eine Zeit lang zu bündeln und für den Moment des Ausstiegs gewappnet zu sein. Nur mit einem klaren, bestimmten Fokus auf das Ziel und der tiefen inneren Überzeugung gelingt es, den Gockel zu fangen.

### Das Training

Nach Durchführung dieses Trainings sind Sie in der Lage, auch in starken Anspannungssituationen souverän zu handeln. Sie haben wieder Spaß an der Herausforderung. Sie lernen, mit Klarheit, Entschiedenheit und Präsenz ihr Ziel zu erreichen.

### Trainingsziel:

Der Gockel zeigt Dir Dein Können und Deine Lücken.  
Das Besondere an dieser Methode: Mit der Erfahrung der Eroberung wilder, angriffslustiger Hähne hat jeder Teilnehmer wirkungsvoll und nachhaltig verstanden, worauf es in Anspannungssituationen ankommt und welcher Weg für ihn ganz persönlich zum Erfolg führt.

### Trainingsinhalte:

- ☞ Arbeiten mit echten Gockeln: Wahrnehmung, Einordnung, sukzessive Eroberung unterschiedlichster Hähne
- ☞ Entwickeln und Erleben eigener Siegerpotenziale
- ☞ Übertragung der Arbeit mit den Gockeln auf den Verkaufsaltag
  - Kennenlernen unterschiedlicher Einkaufstypen
  - Sich selbst verstehen und sich auf andere einstellen können
  - Verhalten unter Anspannung und Stress einordnen und neue Ansätze ausprobieren
  - Stress vor und in Verhandlungssituationen managen
  - Umgang mit Angriffen
  - Erkennen der persönlichen Schlüsselfaktoren für einen sicheren Auftritt

### Diese Vorteile bietet Ihnen das Training:

- ☞ Aktives Trainieren, hautnah, herausfordernd in Gruppen- und Einzelübungen
- ☞ Praxisrelevante Themen
- ☞ Ansätze marktführender Unternehmen

## Rahmenbedingungen

Das Training ist konzipiert für

- ☞ Menschen mit verantwortungsvollen Aufgaben, die sich immer wieder Verhandlungssituationen stellen müssen
- ☞ Menschen, die ihre Haltung und Persönlichkeit stärken, spürbar und sichtbar machen wollen
- ☞ Menschen, die neugierig und mutig sind für nachhaltige Erlebnisse der besonderen Art
- ☞ Menschen, die auf dem ganz direkten Weg dazu lernen wollen

Zum Training bitte robuste Kleidung und praktische Schuhe mitbringen, da das Training teilweise außerhalb der Seminarräume stattfindet

### Preise\*:

Investition 1.995,-€

### Im Preis enthalten:

- ☞ 2 Tage Intensiv-Training
- ☞ Einzigartigkeit der Kombination der 2 Trainerinnen (Ch. Hamster-Koch, U. Gockel)
- ☞ Einmalige Seminarumgebung
- ☞ Teilnehmer-Zertifikat
- ☞ 2 x rustikales Mittagessen
- ☞ Unser Obst-/Snack-Buffer und Getränke

### Zusätzlich buchbar:

- ☞ Persönliches Insights Präferenz-Profil mit individuellem Beratungsgespräch

295,- €

- ☞ Exklusives Hintergrundwissen mit ausgewähltem Menu am 1. Abend  
Lernen Sie Ulla Gockel und Christine Hamster-Koch persönlich kennen, stellen Sie Ihre zusätzlichen Fragen und tauschen Sie Ihre Ideen aus

195,- €

\*alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt, ab dem 3. Teilnehmer 10% Preisnachlass



**Ulla Gockel:**  
Inhaberin High Impact Coaching für Männer, Business-Coach und Trainerin, 20 Jahre Verkaufserfahrung bis zur Top-Ebene, national & international, Insights Discovery Licensed Practitioner



**Christine Hamster-Koch:**  
Eigentümerin & Geschäftsführerin Ellernhof, Akademie für Natur & Business GmbH & Co.KG  
Bäuerin, Trainerin, Beraterin und Coach

11./12. Februar 2016 von 10 – 18 Uhr    17./18. März 2016 von 10 – 18 Uhr    27./28. April 2016 von 10 - 18 Uhr

Veranstaltungsort: Ellernhof, Akademie für Natur & Business GmbH & Co KG  
Am Hamburg 20 | 21 368 Ellringen (bei Lüneburg)  
www.ellernhof-tagungshotel.de

Ulla Gockel

Friedhofsweg 19 | 22337 Hamburg | Fon +49 40 53 88 92 88 | ullagockel@highimpactcoaching.de | www.ulla-gockel.de